|  |
| --- |
| [中国航空客运销售代理市场全面调研与发展前景预测报告（2025-2031年）](https://www.20087.com/1/85/HangKongKeYunXiaoShouDaiLiDeFaZhanQianJing.html) |



#### [中国市场调研网](https://www.20087.com/)

[www.20087.com](https://www.20087.com/)

一、基本信息

|  |  |
| --- | --- |
| 名称： | [中国航空客运销售代理市场全面调研与发展前景预测报告（2025-2031年）](https://www.20087.com/1/85/HangKongKeYunXiaoShouDaiLiDeFaZhanQianJing.html) |
| 报告编号： | 2781851　　←电话咨询时，请说明该编号。 |
| 市场价： | 电子版：8200 元　　纸介＋电子版：8500 元 |
| 优惠价： | 电子版：7360 元　　纸介＋电子版：7660 元　　可提供增值税专用发票 |
| 咨询电话： | 400 612 8668、010-66181099、010-66182099、010-66183099 |
| Email： | Kf@20087.com |
| 在线阅读： | [<https://www.20087.com/1/85/HangKongKeYunXiaoShouDaiLiDeFaZhanQianJing.html>](https://www.20087.com/2/95/ZhiNengXiWanJiShiChangQianJingYuCe.html) |
| 温馨提示： | 订购英文、日文等版本报告，请拨打订购咨询电话或发邮件咨询。 |

二、内容简介

　　航空客运销售代理行业近年来面临了数字化转型的挑战与机遇。随着在线旅游平台和航空公司直销渠道的兴起，传统销售代理的市场份额受到挤压。然而，对于复杂行程规划、商务旅行和高端客户服务，专业代理仍具有不可替代的价值。代理商正通过整合服务、提供个性化解决方案和增强客户体验来重塑自身定位。  
　　未来，航空客运销售代理将更加注重技术和服务的融合。利用人工智能和大数据分析，代理机构能够提供更精准的旅行建议和定制化服务。同时，随着区块链技术的应用，机票分销和交易的透明度和效率将得到提升，增强客户信任。代理商还将拓展增值服务，如旅行保险、签证协助和地面接送服务，以增强客户粘性。  
　　《[中国航空客运销售代理市场全面调研与发展前景预测报告（2025-2031年）](https://www.20087.com/1/85/HangKongKeYunXiaoShouDaiLiDeFaZhanQianJing.html)》依托权威机构及行业协会数据，结合航空客运销售代理行业的宏观环境与微观实践，从航空客运销售代理市场规模、市场需求、技术现状及产业链结构等多维度进行了系统调研与分析。报告通过严谨的研究方法与翔实的数据支持，辅以直观图表，全面剖析了航空客运销售代理行业发展趋势、重点企业表现及市场竞争格局，并通过SWOT分析揭示了行业机遇与潜在风险，为航空客运销售代理企业、投资机构及政府部门提供了科学的发展战略与投资策略建议，是洞悉行业趋势、规避经营风险、优化决策的重要参考工具。  
  
第一章 中国航空客运销售代理行业发展综述  
　　1.1 航空客运销售代理行业的相关概述  
　　　　1.1.1 航空客运销售代理行业的定义  
　　　　1.1.2 航空客运销售代理行业的分类  
　　　　（1）按代理业务范围分  
　　　　（2）按企业经营规模分  
　　　　1.1.3 航空客运销售代理行业的作用  
　　　　（1）拓展航空运输销售市场  
　　　　（2）减少航空公司销售投入  
　　　　（3）产生了良好的社会效益  
　　　　（4）占据民航业重要市场地位  
　　1.2 航空客运销售代理行业的发展环境  
　　　　1.2.1 航空客运销售代理行业政策环境分析  
　　　　（1）航空客运销售代理行业管理体制  
　　　　（2）航空客运销售代理行业主要政策  
　　　　1.2.2 航空客运销售代理行业经济环境分析  
　　　　（1）国际宏观经济环境分析  
　　　　（2）国内宏观经济环境分析  
　　　　（3）行业宏观经济环境分析  
　　　　1.2.3 航空客运销售代理行业社会环境分析  
　　　　（1）中国航空业仍然处于成长期  
　　　　（2）分销仍是机票销售的主要渠道  
  
第二章 国内外航空客运销售代理所属行业发展分析  
　　2.1 国外航空客运销售代理行业发展分析  
　　　　2.1.1 国外销售代理行业的行业结构  
　　　　2.1.2 发达国家销售代理企业的管理  
　　　　2.1.3 国外航空公司对代理人的制约  
　　　　2.1.4 国外旅行代理商的综合服务  
　　　　2.1.5 国外旅行代理商的角色转换  
　　　　2.1.6 国内外航空客运销售代理对比  
　　2.2 中国航空客运行业发展状况分析  
　　　　2.2.1 航空客运行业的发展概况分析  
　　　　2.2.2 民航旅客运输量及其增长情况  
　　　　2.2.3 民航运输机场完成旅客吞吐量  
　　　　2.2.4 机场服务能力及航线变化情况  
　　　　2.2.5 航空客运行业的运营状况分析  
　　　　2.2.6 航空客运行业的运营效率分析  
　　　　2.2.7 民航固定资产投资及增长情况  
　　2.3 中国航空客运销售代理行业发展分析  
  
第三章 中国航空客运销售代理企业经营情况分析  
　　3.1 航空客运行业主要企业运营分析  
　　　　3.1.1 中国国际航空股份有限公司经营情况分析  
　　　　（1）发展简况分析  
　　　　（2）主营业务范围  
　　　　（3）经济指标分析  
　　　　（4）盈利能力分析  
　　　　（5）运营能力分析  
　　　　（6）偿债能力分析  
　　　　3.1.2 中国南方航空股份有限公司经营情况分析  
　　　　（1）发展简况分析  
　　　　（2）主营业务范围  
　　　　（3）经济指标分析  
　　　　（4）盈利能力分析  
　　　　（5）运营能力分析  
　　　　（6）偿债能力分析  
　　　　3.1.3 中国东方航空股份有限公司经营情况分析  
　　　　（1）发展简况分析  
　　　　（2）主营业务范围  
　　　　（3）经济指标分析  
　　　　（4）盈利能力分析  
　　　　（5）运营能力分析  
　　　　（6）偿债能力分析  
　　　　3.1.4 海南航空股份有限公司经营情况分析  
　　　　（1）发展简况分析  
　　　　（2）主营业务范围  
　　　　（3）经济指标分析  
　　　　（4）盈利能力分析  
　　　　（5）运营能力分析  
　　　　（6）偿债能力分析  
　　　　3.1.5 深圳航空有限责任公司经营情况分析  
　　　　（1）发展简况分析  
　　　　（2）主营业务范围  
　　　　（3）经济指标分析  
　　　　（4）盈利能力分析  
　　　　（5）运营能力分析  
　　　　（6）偿债能力分析  
　　3.2 在线旅行网机票代理状况分析  
　　　　3.2.1 携程旅行网经营情况分析  
　　　　（1）发展简况分析  
　　　　（2）主营业务范围  
　　　　（3）经济指标分析  
　　　　（4）盈利能力分析  
　　　　（5）运营能力分析  
　　　　（6）偿债能力分析  
　　　　3.2.2 艺龙旅行网经营情况分析  
　　　　（1）发展简况分析  
　　　　（2）主营业务范围  
　　　　（3）经济指标分析  
　　　　（4）盈利能力分析  
　　　　（5）运营能力分析  
　　　　（6）偿债能力分析  
　　　　3.2.3 同程网经营情况分析  
　　　　（1）发展简况分析  
　　　　（2）主营业务范围  
　　　　（3）经营情况分析  
　　　　（4）机票销售状况  
　　　　（5）最新发展动向分析  
　　　　（6）企业投资兼并与重组分析  
　　　　3.2.4 芒果网经营情况分析  
　　3.3 航空客运销售代理企业经营分析  
　　　　3.3.1 深圳市腾邦国际票务股份有限公司经营情况分析  
　　　　（1）企业发展简况分析  
　　　　（2）企业主营业务范围  
　　　　（3）主要经济指标分析  
　　　　（4）企业盈利能力分析  
　　　　（5）企业运营能力分析  
　　　　（6）企业偿债能力分析  
　　　　3.3.2 中国航空服务有限公司经营情况分析  
　　　　（1）企业发展简况分析  
　　　　（2）企业主营业务范围  
　　　　（3）企业经营情况分析  
　　　　（4）企业组织架构分析  
　　　　（5）企业机票销售模式  
　　　　（6）企业经营优劣势分析  
　　　　3.3.3 北京外航服务公司经营情况分析  
　　　　（1）企业发展简况分析  
　　　　（2）企业主营业务范围  
　　　　（3）企业经营情况分析  
　　　　（4）企业机票销售模式  
　　　　（5）企业经营优劣势分析  
　　　　3.3.4 西部机场集团航空服务有限公司经营情况分析  
　　　　（1）企业发展简况分析  
　　　　（2）企业主营业务范围  
　　　　（3）企业经营情况分析  
　　　　（4）企业组织架构分析  
　　　　（5）企业机票销售模式  
　　　　（6）企业经营优劣势分析  
　　　　3.3.5 大连国翔航空旅游服务有限公司经营情况分析  
　　　　（1）企业发展简况分析  
　　　　（2）企业主营业务范围  
　　　　（3）企业经营情况分析  
　　　　（4）企业机票销售模式  
　　　　（5）企业经营优劣势分析  
　　　　3.3.6 天津明昊航空服务发展有限公司经营情况分析  
　　　　（1）企业发展简况分析  
　　　　（2）企业主营业务范围  
　　　　（3）企业经营情况分析  
　　　　（4）企业机票销售模式  
　　　　（5）企业经营优劣势分析  
　　　　3.3.7 深圳市特航航空服务有限公司经营情况分析  
　　　　（1）企业发展简况分析  
　　　　（2）企业主营业务范围  
　　　　（3）企业经营情况分析  
　　　　（4）企业机票销售模式  
　　　　（5）企业经营优劣势分析  
　　　　3.3.8 深圳市顺天旅行网络有限公司经营情况分析  
　　　　（1）企业发展简况分析  
　　　　（2）企业主营业务范围  
　　　　（3）企业经营情况分析  
　　　　（4）企业机票销售模式  
　　　　（5）企业经营优劣势分析  
　　　　3.3.9 甘肃白云航空服务有限责任公司经营情况分析  
　　　　（1）企业发展简况分析  
　　　　（2）企业主营业务范围  
　　　　（3）企业经营情况分析  
　　　　（4）企业机票销售分析  
　　　　（5）企业经营优劣势分析  
　　　　3.3.10 北京神舟国旅票务有限公司经营情况分析  
　　　　（1）企业发展简况分析  
　　　　（2）企业主营业务范围  
　　　　（3）企业经营情况分析  
　　　　（4）企业机票销售模式  
　　　　（5）企业经营优劣势分析  
  
第四章 中.智.林.中国航空客运销售代理行业典型案例剖析  
　　4.1 去哪儿网商业模式分析  
　　　　4.1.1 去哪儿网的产生与发展  
　　　　（1）去哪儿网的发展历程  
　　　　（2）去哪儿网的价值主张  
　　　　（3）去哪儿网的目标群体  
　　　　（4）去哪儿网的分销渠道  
　　　　（5）去哪儿网的客户关系  
　　　　4.1.2 去哪儿网的核心产品  
　　　　（1）机票  
　　　　（2）酒店  
　　　　（3）旅游  
　　　　（4）签证  
　　　　（5）博客  
　　　　（6）知道  
　　　　（7）火车票  
　　　　4.1.3 去哪儿网的盈利模式  
　　　　（1）酒店佣金  
　　　　（2）机票佣金  
　　　　（3）广告收费  
　　　　（4）旅行社佣金  
　　　　4.1.4 去哪儿网的竞争结构  
　　　　（1）上游议价能力分析  
　　　　（2）下游议价能力分析  
　　　　（3）新进入者威胁分析  
　　　　（4）替代品威胁分析  
　　　　（5）在线代理商之间的竞争  
　　　　4.1.5 去哪儿网SWOT分析  
　　　　（1）去哪儿网优势分析  
　　　　（2）去哪儿网劣势分析  
　　　　（3）去哪儿网机会分析  
　　　　（4）去哪儿网威胁分析  
　　　　4.1.6 去哪儿网对业界的启示分析  
　　4.2 携程旅行服务公司商业模式分析  
　　　　4.2.1 携程公司的产生与发展  
　　　　（1）携程的产生与发展过程  
　　　　（2）携程目标客户群体分析  
　　　　（3）携程的主要产品分析  
　　　　4.2.2 携程的资源整合模式分析  
　　　　（1）携程酒店预订资源整合  
　　　　（2）携程机票预订资源整合  
　　　　（3）携程旅游度假资源整合  
　　　　（4）携程商旅服务资源整合  
　　　　（5）携程融资和资本运作分析  
　　　　4.2.3 携程的技术支撑体系分析  
　　　　（1）携程的呼叫中心结构分析  
　　　　（2）携程旅行网站的架构分析  
　　　　4.2.4 携程的发展模式分析  
　　　　（1）携程的营销模式分析  
　　　　（2）携程的管理模式分析  
　　　　（3）携程的盈利模式分析  
　　　　4.2.5 携程模式对业界的启示分析  
　　4.3 腾邦国际的机票销售模式分析  
　　　　4.3.1 腾邦国际的主要产品及服务  
　　　　4.3.2 腾邦国际的产品及服务流程  
　　　　4.3.3 腾邦国际的业务模式分析  
　　　　（1）腾邦国际的采购模式分析  
　　　　（2）腾邦国际的销售模式分析  
　　　　（3）腾邦国际的盈利模式分析  
　　　　4.3.4 腾邦国际的扩张路径分析  
　　　　4.3.5 腾邦国际的战略延伸分析  
　　　　4.3.6 腾邦模式对业界的启示分析  
  
图表目录  
　　图表 1 航空客运销售代理行业的主要法律法规、政策及行业标准  
　　图表 2 2025-2031年美国新增非农就业走势图（单位：千人，%）  
　　图表 3 2025-2031年美国新增非农就业与失业率（单位：千人，%）  
　　图表 4 2025-2031年美国PMI指数  
　　图表 5 2025年美国制造业PMI八个分项指数  
　　图表 6 2025年美国服务业PMI指数  
　　图表 7 2025-2031年欧元区CPI同比增长情况（单位：%）  
　　图表 8 2025-2031年欧元区制造业指数  
　　图表 9 2025-2031年法意德制造业指数  
　　图表 10 2025年日本PMI指数均值  
　　图表 11 2025-2031年日本制造业和服务业PMI指数  
　　图表 12 2025-2031年马来西亚CPI同比、环比情况（单位：%）  
　　图表 13 2025-2031年韩国进出口同比情况（单位：%）  
　　图表 14 中国国内生产总值及其增长速度（单位：亿元，%）  
　　图表 15 2025-2031年中国GDP同比增速走势（单位：%）  
　　图表 16 2025-2031年中国三产业GDP累计同比走势（单位：%）  
　　图表 17 2025-2031年中国投资、出口和消费累计同比增速对比（单位：%）  
　　图表 18 2025-2031年工业增加值增长变化（单位：%）  
　　图表 19 中国城镇固定资产投资增长速度（单位：%）  
　　图表 20 中国全社会固定资产投资及其增长速度（单位：亿元，%）  
　　图表 21 2025-2031年中国基础设施、房地产及制造业固定资产投资累计同比增速（单位：%）  
　　图表 22 2025-2031年中国社会消费品零售总额同比增速（单位：%）  
略……

了解《[中国航空客运销售代理市场全面调研与发展前景预测报告（2025-2031年）](https://www.20087.com/1/85/HangKongKeYunXiaoShouDaiLiDeFaZhanQianJing.html)》，报告编号：2781851，

请致电：400-612-8668、010-66181099、66182099、66183099，

Email邮箱：[Kf@20087.com](mailto:Kf@20087.com)

详细介绍：<https://www.20087.com/1/85/HangKongKeYunXiaoShouDaiLiDeFaZhanQianJing.html>

热点：飞机销售公司、航空客运销售代理按照代理业务范围分为几类、航空货运代理的业务范围及服务项目、航空客运销售代理好做吗、航空货运销售代理人、航空客运销售代理业务资格证书、飞机销售、航空客运销售代理业务需要取得什么认可证书、航空公司代理

了解更多，请访问上述链接，以下无内容！